

POLECAM!
POLECAM!

40

scenariuszy
jak zarabiać więcej

- ➔ będąc freelancerem
lub webdeveloperem

Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

Wstęp

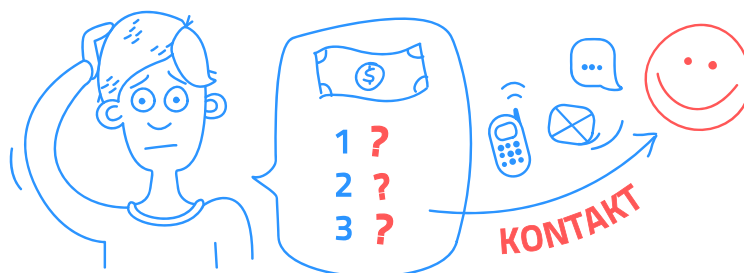
Program partnerski **polecaj.home.pl** oferuje mnóstwo możliwości zarabiania poprzez polecanie produktów i usług **home.pl**. Zależy nam, by jego uczestnicy mieli do dyspozycji najlepsze możliwości zyskania prowizji. Dlatego oddajemy w Twoje ręce ebooka, gdzie odnajdziesz **40 gotowych scenariuszy** z produktami, które możesz polecać swojemu klientowi i – dzięki temu – zarabiać.

Ebook podzieliliśmy na kilka kategorii, do których przypisane są usługi

- ➔ Backup
- ➔ Ochrona danych
- ➔ Produktywność
- ➔ Marketing i sprzedaż
- ➔ Domeny i hostingi

Mamy nadzieję, że nasze porady pomogą Ci polecać Twoim klientom produkty i usługi dopasowane do ich działalności.

Jeśli potrzebujesz więcej informacji, napisz na adres: kamila.walerysiak@home.net.pl



Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

BACKUP

#scenariusz 1

➔ Twój klient przechowuje dane

Jeśli Twój klient przechowuje dane, poleć mu zakup **Acronis Backup** – aplikacji do tworzenia kopii zapasowych, która pozwala chronić pliki ze wszystkich urządzeń w firmie lub domu. Dzięki tej usłudze klient zminimalizuje straty spowodowane ewentualną awarią, a zabezpieczone dokumenty i informacje odzyska z łatwością.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 349 zł**

#scenariusz 2

➔ Twój klient korzysta z poczty pakietu Office

Jeśli Twój klient korzysta z poczty pakietu Office i zależy mu na szczególnej ochronie firmowych danych, poleć mu **Dropsuite Email Backup** – aplikację do tworzenia automatycznych kopii zapasowych wiadomości email oraz ochrony poczty przed zagrożeniami (atakami szyfrującymi, phishingiem czy kradzieżą danych).

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 1,20 zł**

 Dropsuite

 Office 365

Acronis



Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

OCHRONA DANYCH

#scenariusz 3

➔ Twój klient ma stronę internetową (onepage lub blog)

Jeśli Twój klient ma stronę internetową (onepage lub blog), poleć mu certyfikat **homeSSL Start**, który chroni dane formularzy kontaktowych i transakcji. Dzięki niemu witryna będzie się wyświetlać odwiedzającym jako „zabezpieczona”. Dodatkowo certyfikat **homeSSL Start** wpłynie pozytywnie na pozycjonowanie SEO.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 22,73 zł**

#scenariusz 4

➔ Twój klient ma wiele stron internetowych

Jeśli Twój klient ma wiele stron internetowych, poleć mu certyfikat **homeSSL Start Multidomain**, który może ochronić do 5 różnych domen. Dzięki niemu witryny będą się wyświetlać odwiedzającym jako „zabezpieczone”, a dodatkowo zyskają w kontekście pozycjonowania SEO.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 68,19 zł**

Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 5

➔ Twój klient posiada sklep internetowy

Jeśli Twój klient posiada sklep internetowy, poleć mu certyfikat **homeSSL Biznes OV** – idealny do obsługi płatności. Chroni transakcje i zabezpiecza przesyłane przez pocztę i stronę WWW informacje, takie jak hasła, loginy, dane osobowe itp.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 35,80 zł**

#scenariusz 6

➔ Twój klient działa na urządzeniu z systemem macOS

Jeśli Twój klient działa na urządzeniu z systemem macOS, poleć mu program antywirusowy **Bitdefender Family Pack**, który zapewnia ochronę przeciw wirusom, ransomware, wyłudzeniu danych czy oszustwom. Razem z programem klient otrzyma aplikację **Bitdefender Safepay** zabezpieczającą bankowość internetową i zakupy online.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 8,95 zł**



Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 7

➔ Twój klient działa na urządzeniu z systemem Linux

Jeśli Twój klient działa na urządzeniu z systemem Linux, poleć mu program antywirusowy **eScan Universal Security Suite**. Zabezpiecza on komunikację online, transakcje oraz skrzynkę pocztową. Program zapewnia ochronę przed takimi zagrożeniami, jak ransomware, adware, spyware i trojany.

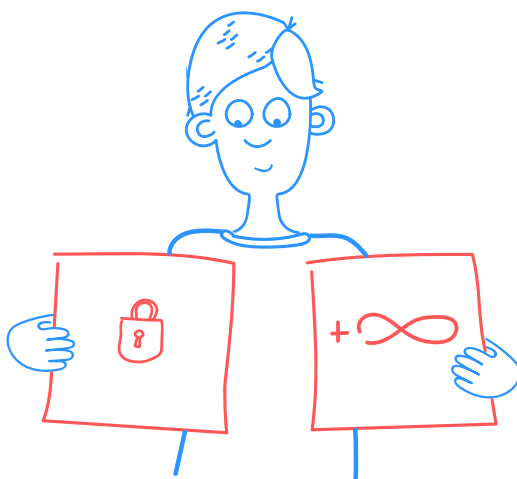
☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 2,45 zł**

#scenariusz 8

➔ Twój klient posiada wiele subdomen

Jeśli Twój klient posiada wiele subdomen, poleć mu **certyfikat homeSSL Wildcard Start**. Chroni wrażliwe informacje (dane formularzy kontaktowych i transakcji) za pomocą szyfrowania. Certyfikat typu Wildcard zabezpiecza dowolną liczbę subdomen w certyfikowanej domenie. Wystawiony dla *mojaorganizacja.pl obejmie ochroną adresy www.mojaorganizacja.pl, sklep.mojaorganizacja.pl, a także główny adres mojaorganizacja.pl.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 75 zł**



Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 9

➔ Twój klient potrzebuje ochrony dla swojej strony internetowej

Jeśli Twój klient potrzebuje ochrony dla swojej strony internetowej, poleć mu **SiteLock Basic Scan** – aplikację, która skanuje witryny i usuwa z nich destrukcyjne oprogramowanie. SiteLock Basic Scan ochroni do 25 podstron. Posiada funkcję skanowania aplikacji oraz weryfikuje certyfikat SSL.

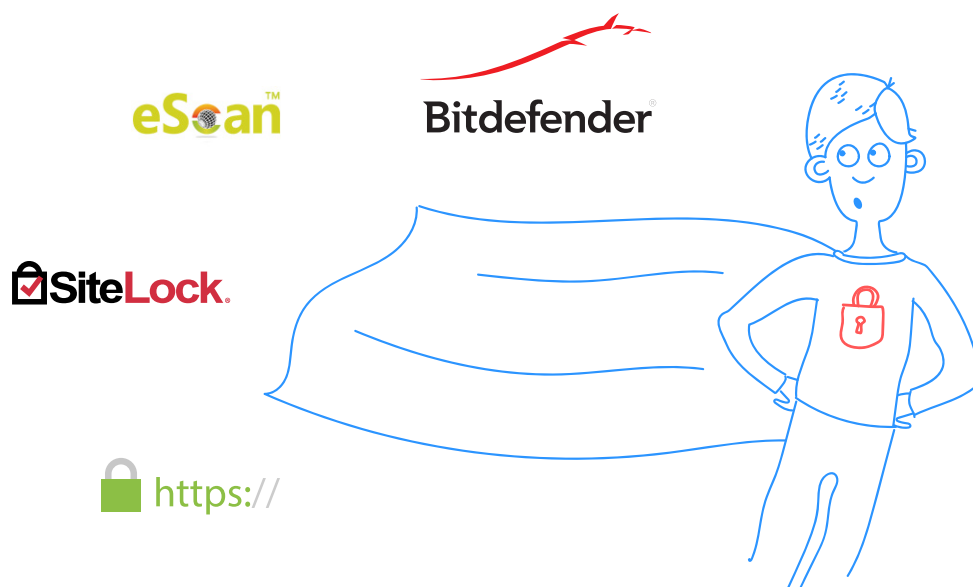
☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 1,47 zł**

#scenariusz 10

➔ Twój klient działa na urządzeniu z systemem Windows

Jeśli Twój klient działa na urządzeniu z systemem Windows, poleć mu program antywirusowy **Bitdefender Internet Security**, który zapewnia ochronę komputera, jednocześnie zachowując jego wydajność. Dodatkowo chroni transakcje online dzięki przeglądarce **Bitdefender SafePay**.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 4,35 zł**



Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

PRODUKTYWNOŚĆ

#scenariusz 11

➔ Twój klient działa w branży fotograficznej

Jeśli Twój klient działa w branży fotograficznej, jest grafikiem lub prowadzi agencję mediową, poleć mu **Dropbox Business** – idealną przestrzeń do zarządzania plikami firmowymi. W ramach usługi można tworzyć foldery dedykowane zespołom. Klient będzie mógł w nich udostępniać, tworzyć i edytować pliki, pracując zawsze na aktualnej wersji. Z łatwością podzieli się swoją pracą za pomocą linku.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 4,04 zł**

#scenariusz 12

➔ Twój klient ma darmową pocztę Gmail

Jeśli Twój klient ma darmową pocztę Gmail i prowadzi mały biznes, poleć mu **G Suite** – pakiet bezpiecznych, działających w chmurze aplikacji do współpracy i zwiększania efektywności działań. Zestaw G Suite zawiera: pocztę Gmail dla firm, rozbudowany dysk Google, Hangouts Meet, Kalendarz, Dokumenty oraz notatki. Zakup pakietu pozwoli Twojemu klientowi zyskać większą przestrzeń na dane, a także zapewni mu bezpieczeństwo w kontekście przepisów RODO. Dzięki poczcie Gmail we własnej domenie łatwiej będzie kreować profesjonalny wizerunek działalności.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 19,95 zł**

Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 13

➔ Twój klient potrzebuje legalnego oprogramowania do współpracy na dokumentach współdzielonych

Jeśli Twój klient potrzebuje legalnego oprogramowania do współpracy na dokumentach współdzielonych, poleć mu pakiet **Office 365 Business**. W ramach jednej licencji otrzyma system operacyjny Windows 10, a także aplikacje Word, Excel, PowerPoint i Onedrive dla Firm. Aktualizacje pakietu są darmowe – Twój klient będzie posiadał zawsze aktualną wersję programów z Office 365.

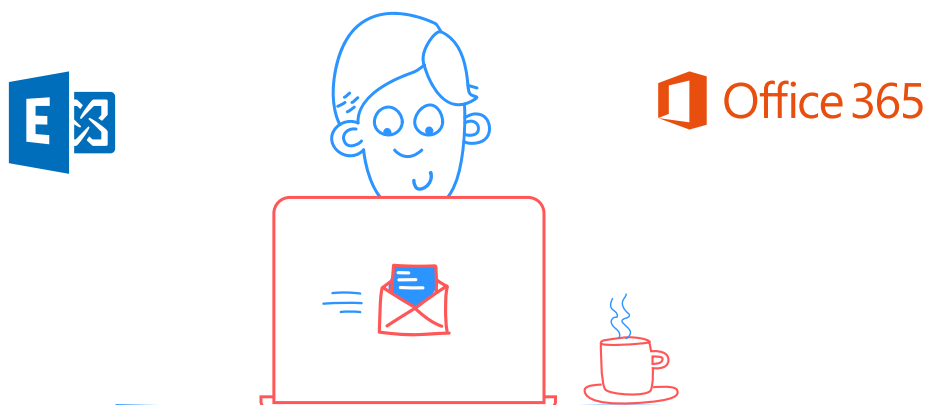
☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 30,72 zł**

#scenariusz 14

➔ Twój klient potrzebuje profesjonalnego konta pocztowego

Jeśli Twój klient potrzebuje profesjonalnego konta pocztowego, poleć mu **Microsoft Exchange Lite**. To e-mail klasy korporacyjnej o pojemności 15 GB z możliwością współdzielenia kalendarzy z partnerami biznesowymi.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 4,55 zł**



Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 15

➔ Twój klient chce przyspieszyć działanie komputera

Jeśli Twój klient chce przyspieszyć działanie komputera, poleć mu **CCleaner Business**. Aplikacja stworzona dla systemów Windows pozwala na czyszczenie i naprawę rejestrów. Optymalizuje działanie urządzenia, chroni dane i zwiększa ilość miejsca na dysku.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 0,89 zł**

#scenariusz 16

➔ Twój klient prowadzi start-up lub małą firmę (do 10 osób)

Jeśli Twój klient prowadzi małą firmę (do 10 osób), w której sam zajmuje się zarządzaniem księgowością, poleć mu **Comarch ERP XT**: Faktury – program pozwalający w prosty i szybki sposób wystawić dokumenty sprzedaży i dodawać dokumenty kosztowe oraz kontrolować zaległe płatności i rozliczenia.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 9,52 zł**



Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 17

➔ Twój klient potrzebuje podpisu kwalifikowanego

Jeśli Twój klient potrzebuje podpisu kwalifikowanego, poleć mu **SimplySign by Asseco**. To pierwszy w Polsce mobilny podpis elektroniczny, z którego można korzystać przez smartfon/tablet z dedykowaną aplikacją. Nie wymaga czytnika ani karty kryptograficznej.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 13,75 zł**

#scenariusz 18

➔ Twój klient posiada kreator stron www

Jeśli Twój klient posiada kreator stron internetowych, poleć mu **Pocztę Biznes**. To skrzynka pocztowa, którą można połączyć z własną domeną (podkreślającą np. nazwisko właściciela lub nazwę firmy). Poczta Biznes ma aktywne filtry zapobiegające otrzymywaniu niechcianych i niebezpiecznych wiadomości e-mail. Klient będzie mógł nią zarządzać online na każdym urządzeniu, a ponadto zyska dostęp do praktycznego kalendarza i modułu kontaktów.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 108 zł**

#scenariusz 19

➔ Twój klient chce przyspieszyć działanie swojego komputera

Jeśli Twój klient chce przyspieszyć działanie swojego komputera, poleć mu **AVG PC TuneUp**. To zestaw narzędzi, które czyszczą, aktualizują i przyspieszają działanie komputera. AVG PC TuneUp przełącza nieużywane w danym momencie oprogramowanie w tryb uśpienia, zwiększając szybkość działania urządzenia oraz jego wydajność.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 2,86 zł**

Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

MARKETING I SPRZEDAŻ

#scenariusz 20

➔ Twój klient ma domenę

Jeśli Twój klient ma już domenę, poleć mu **Kreator WWW Start**. To narzędzie do samodzielnego tworzenia własnej witryny internetowej metodą „przeciągnij i upuść”. Klient może skorzystać z gotowego szablonu graficznego i edytować go po swojemu.

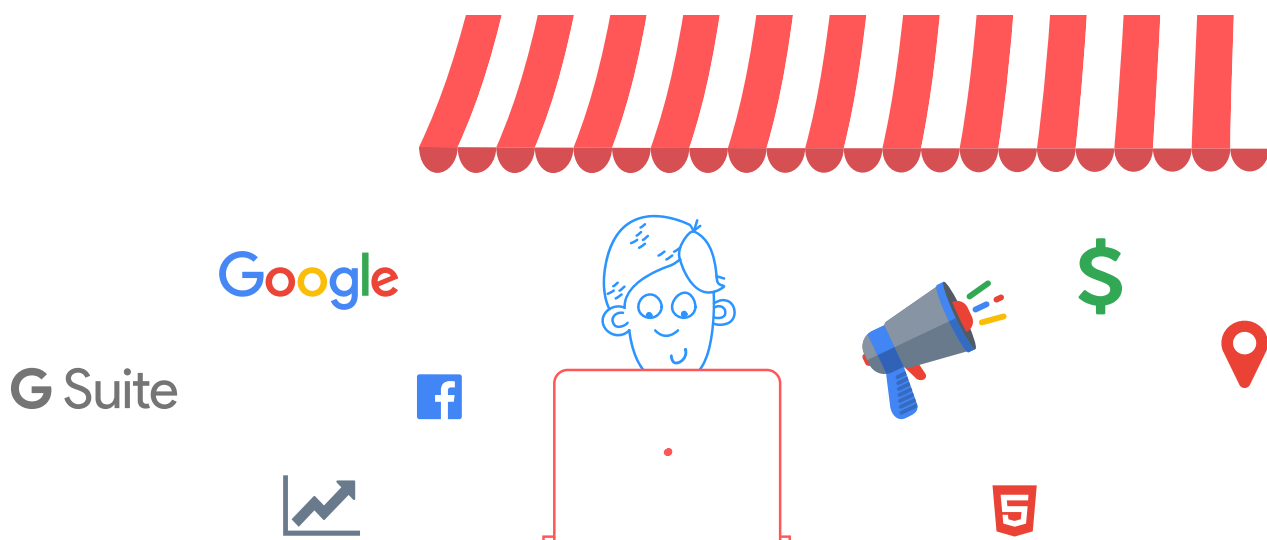
 **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 75,77 zł**

#scenariusz 21

➔ Twój klient chce założyć sklep internetowy

Jeśli Twój klient chce założyć sklep internetowy, poleć mu **Kreator WWW Profesjonalny** dedykowany dla e-commerce. Umożliwia on dodawanie podstron i dodatkowych wersji językowych bez limitu ilościowego oraz własnego kodu HTML/CSS, a także optymalizację SEO dla lepszej widoczności strony w wyszukiwarkach.

 **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 189,42 zł**



Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 22

➔ Twój klient prowadzi biznes i jest obecny w Internecie

Jeśli Twój klient prowadzi biznes i jest obecny w Internecie, poleć mu usługę **Pozycjonowanie Start**. 97% polskich internautów korzysta z Google, gdy szuka produktów lub usług. Znaczna część omija jednak linki oznaczone jako „Reklama”. Warto zainwestować w pozycjonowanie strony, aby pojawić się jak najwyżej w wynikach wyszukiwania.

 **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 56,73 zł**

#scenariusz 23

➔ Twój klient posiada stronę internetową

Jeśli Twój klient posiada stronę internetową, poleć mu usługę **Pozycjonowanie Pro**. 97% polskich internautów korzysta z Google, gdy szuka produktów lub usług. Znaczna część omija jednak linki oznaczone jako „Reklama”. Warto zainwestować w pozycjonowanie strony, aby pojawić się jak najwyżej w wynikach wyszukiwania.

 **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 108,82**

#scenariusz 24

➔ Twój klient zamierza otworzyć sklep internetowy ze wsparciem ekspertów

Jeśli Twój klient zamierza otworzyć sklep internetowy ze wsparciem ekspertów, poleć mu usługę **Sklep pod klucz**. Specjaliści home.pl uruchomią sklep, skonfigurują płatności i logistykę oraz dodadzą asortyment, a właściciel będzie mógł od razu rozpocząć sprzedaż i zarabianie.

 **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 132 zł**

Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

DOMENY I HOSTING

#scenariusz 25

➔ Twój klient ma biznes związany z działalnością artystyczną

Jeśli Twój klient ma biznes związany z działalnością artystyczną, poleć mu zakup domeny **.art**.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 24,60 zł**

#scenariusz 26

➔ Twój klient prowadzi sprzedaż na rynkach zagranicznych

Jeśli Twój klient prowadzi sprzedaż na rynkach zagranicznych, poleć mu wykupienie domeny **narodowej** z końcówką przypisaną do danego kraju.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 98,15 zł**

#scenariusz 27

➔ Twój klient ma domenę

Jeśli Twój klient ma domenę, poleć mu **domenę regionalną**, żeby zabezpieczyć adres, który może przydać się w przyszłości.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 40,58 zł**

Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 28

➔ Twój klient ma stronę internetową opartą na systemie WordPress

Jeśli Twój klient ma stronę internetową opartą na systemie WordPress, poleć mu **Hosting WordPress SSD Start**. To hosting o zwiększonych parametrach CPU/RAM/MaxCGI, który pozwala stronom działać i ładować się szybciej. Dodatkowo usługa umożliwia tworzenie bezpłatnych kopii zapasowych.

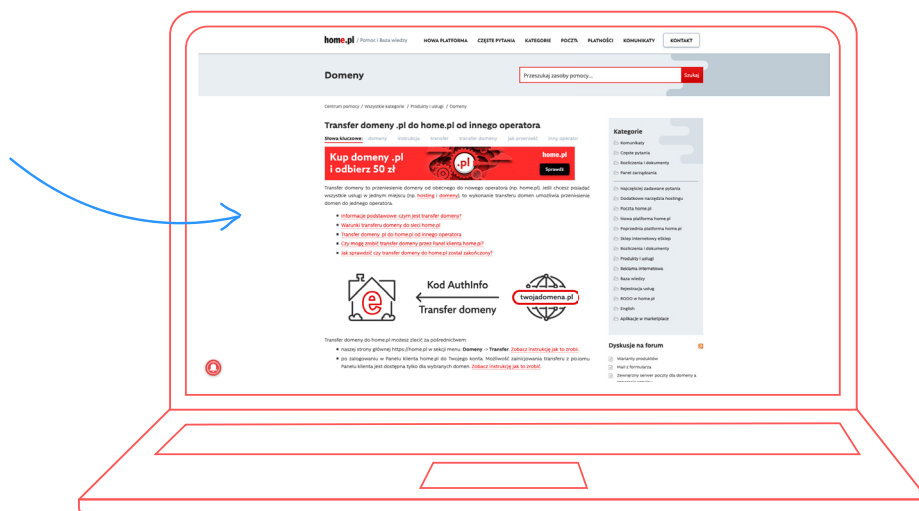
💰 **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 94,71 zł**

#scenariusz 29

➔ Twój klient posiada domenę u innego operatora

Jeśli Twój klient posiada domenę u innego operatora, poleć mu **transfer domeny do home.pl**.

💰 **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 98,15 zł**



Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 30

➔ Twój klient ma domenę

Jeśli Twój klient posiada domenę, poleć mu **Hosting Biznes**, który zapewnia stabilność i jest niezawodny. Zarządzanie hostingiem odbywa się w panelu, który jest prosty w obsłudze i pozwala szybko znaleźć kluczowe funkcjonalności. Specyfikacja: 100 GB pojemności, skrzynki e-mail we własnej domenie, infolinia 24/7, bezpłatne kopie zapasowe.

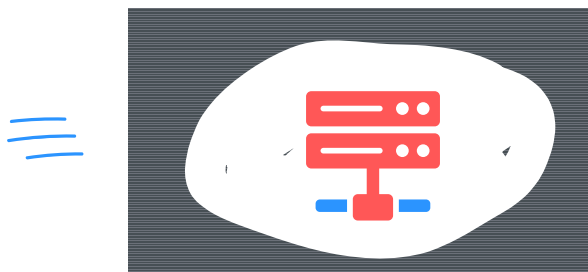
☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 144 zł**

#scenariusz 31

➔ Twój klient posiada CRM oparty na Windowsie

Jeśli Twój klient posiada CRM oparty na Windowsie, poleć mu **serwer dedykowany**. Na serwerze dedykowanym znajdują się usługi (np. poczta e-mail, strony WWW) tylko jednego użytkownika, które mogą korzystać z maksymalnej ilości zasobów sprzętowych dostępnych w ramach danej maszyny.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 432 zł**



Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 32

➔ Twój klient posiada e-sklep z wahaniami ruchu

Jeśli Twój klient posiada e-sklep z wahaniami ruchu, poleć mu **serwer dedykowany**. Dzięki temu rozwiązaniu zasoby serwerowe nie są współdzielone, dlatego nie ma obawy, że w momencie hossa klient będzie narażony na spowolnienie działania sklepu. Serwer dedykowany może być skonfigurowany w 100% pod określone potrzeby.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 432 zł**

#scenariusz 33

➔ Twój klient robi testy aplikacji webowych

Jeśli Twój klient robi testy aplikacji webowych, poleć mu **VPS**. To serwer zapewniający całkowitą separację środowisk, gwarantującą izolację uruchamianych procesów oraz niezależny dostęp do fizycznych zasobów sprzętowych (jak karta sieciowa czy pamięć operacyjna).

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 48 zł**

#scenariusz 34

➔ Twój klient posiada duży serwis transakcyjny

Jeśli Twój klient posiada duży serwis transakcyjny, poleć mu **serwer dedykowany**. Na serwerze dedykowanym znajdują się usługi (np. poczta e-mail, strony WWW) tylko jednego użytkownika, które mogą korzystać z maksymalnej ilości zasobów sprzętowych dostępnych w ramach danej maszyny.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 432 zł**

Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 35

➔ Twój klient ma/chce mieć dedykowane oprogramowanie

Jeśli Twój klient ma/chce mieć dedykowane oprogramowanie, poleć mu **VPS**. To serwer zapewniający całkowitą separację środowisk, gwarantującą izolację uruchamianych procesów oraz niezależny dostęp do fizycznych zasobów sprzętowych (jak karta sieciowa czy pamięć operacyjna). Możesz także polecić **VPN** – wirtualną sieć prywatną zapewniającą wysoki poziom ochrony i prywatności podczas przeglądania Internetu – zarówno w domu, jak i poza nim.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 48 zł**

#scenariusz 36

➔ Twój klient potrzebuje dedykowanych rozwiązań dotyczących poczty e-mail

Jeśli Twój klient potrzebuje zaawansowanych i spersonalizowanych rozwiązań dotyczących poczty e-mail, poleć mu **serwer dedykowany**. Na serwerze dedykowanym znajdują się usługi (np. poczta e-mail, strony WWW) tylko jednego użytkownika, które mogą korzystać z maksymalnej ilości zasobów sprzętowych dostępnych w ramach danej maszyny.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 432 zł**

Do programu partnerskiego
polecaj.home.pl
możesz się zapisać pod linkiem
polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 37

➔ Twój klient nie chce mieć poczty na Gmailu ani w ramach Office 365

Jeśli Twój klient nie chce mieć poczty na Gmailu ani w ramach Office 365, poleć mu **serwer dedykowany**. Na serwerze dedykowanym znajdują się usługi (np. poczta e-mail, strony WWW) tylko jednego użytkownika, które mogą korzystać z maksymalnej ilości zasobów sprzętowych dostępnych w ramach danej maszyny.

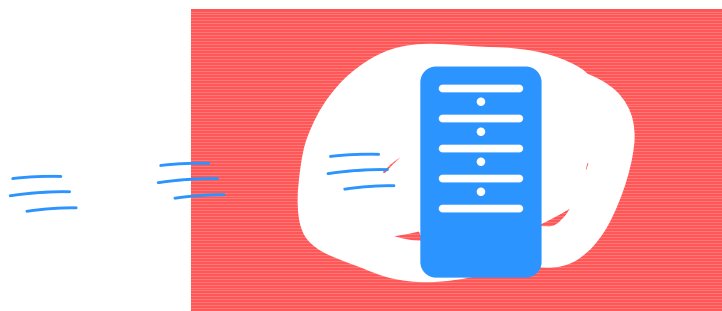
☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 432 zł**

#scenariusz 38

➔ Twój klient potrzebuje personalizowanego systemu operacyjnego

Jeśli Twój klient potrzebuje personalizowanego systemu operacyjnego, poleć mu **serwer dedykowany**, czyli serwer zapewniający całkowitą separację środowisk, gwarantującą izolację uruchamianych procesów oraz niezależny dostęp do fizycznych zasobów sprzętowych, jak karta sieciowa czy pamięć operacyjna.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 432 zł**



Do programu partnerskiego polecaj.home.pl możesz się zapisać pod linkiem polecaj.home.pl/rejestracja

#scenariusz 39

➔ Twój klient potrzebuje większej liczby IP niż 1

Jeśli Twój klient potrzebuje większej liczby IP niż 1, poleć mu **serwer dedykowany** (do 8 IP w ramach jednej usługi). Na serwerze dedykowanym znajdują się usługi (np. poczta e-mail, strony WWW) tylko jednego użytkownika, które mogą korzystać z maksymalnej ilości zasobów sprzętowych dostępnych w ramach danej maszyny.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 432 zł**

#scenariusz 40

➔ Twój klient ma już sklep internetowy lub zamierza go otworzyć

Jeśli Twój klient ma już sklep internetowy lub zamierza go otworzyć, poleć mu **Prestahosting Profesjonalny**. To stabilny hosting dla e-commerce z możliwością założenia nieograniczonej liczby sklepów, automatycznym instalatorem sklepu PrestaShop i wydajnym mechanizmem opartym na dyskach SSD.

☰  **Wartość prowizji: jednorazowo nawet 200 zł**

polecaj.home.pl

POLECAM!
POLECAM!

- ➔ **10 pierwszych osób, które zarejestrują się w polecaj.home.pl i podadzą hasło „PDF ze scenariuszami” otrzyma za darmo antywirusa Kaspersky na Androida.**

Aby odebrać antywirusa napisz na polecaj@home.pl